

Verhandlungspraxis kompakt - Philippinen 01.03.2017

Taipei (GTAI) - Die Philippinen wurden über Jahrhunderte von asiatischen und westlichen Einflüssen geprägt. Daher ist die Geschäftskultur eine Mischung aus beidem. Familie, Hierarchie und Gesichtswahren spielen ebenso eine Rolle wie lockerer Umgang und vertragliche Absicherung. Der Aufbau einer vertrauensvollen Geschäftsbeziehung braucht Geduld und Zeit. Das gebräuchliche Englisch als Geschäftssprache erleichtert die Kommunikation, und häufige Geschäftsessen helfen beim gegenseitigen Kennenlernen.

Alle Rechte vorbehalten. Nachdruck – auch teilweise – nur mit vorheriger ausdrücklicher Genehmigung. Trotz größtmöglicher Sorgfalt keine Haftung für den Inhalt.

© 2019 Germany Trade & Invest

Gefördert vom Bundesministerium für Wirtschaft und Energie aufgrund eines Beschlusses des Deutschen Bundestages.