

## Verhandlungspraxis kompakt - Polen

24.08.2016

Warschau (GTAI) - Bei Geschäften in Polen sollten die teilweise großen Unterschiede zu Deutschland in Mentalität und Umgang miteinander berücksichtigt werden. Selbst die konstruktivste Kritik wird direkt und vor Anderen nur schlecht aufgenommen. Eine Trennung zwischen Berufs- und Privatleben ist nicht vorhanden. Im Land gibt es sehr viel Kreativität und Offenheit. Ist eine persönliche Beziehung erst aufgebaut, trägt sie auf Jahre hinaus gute Früchte.

---

Alle Rechte vorbehalten. Nachdruck – auch teilweise – nur mit vorheriger ausdrücklicher Genehmigung. Trotz größtmöglicher Sorgfalt keine Haftung für den Inhalt.

© 2019 Germany Trade & Invest

Gefördert vom Bundesministerium für Wirtschaft und Energie aufgrund eines Beschlusses des Deutschen Bundestages.