

Verhandlungspraxis kompakt | Frankreich | Verhandlungstipps

16.10.2019

## Verhandlungspraxis kompakt - Frankreich

**Geografische Nähe täuscht häufig über kulturelle Unterschiede hinweg / Von Peter Buerstedde (Oktober 2019)**

**Paris (GTAI) - Frankreich und Deutschland pflegen enge politische und wirtschaftliche Beziehungen. Dennoch gibt es kulturelle Unterschiede, die bei der Geschäftsanbahnung leicht unterschätzt werden.**

**Bitte melden Sie sich an, um diesen Inhalt aufzurufen**

Klicken Sie auf den Button "My GTAI Login" und loggen Sie sich mit Ihrer Benutzererkennung ein. Sollten Sie für diese Webseite noch kein Benutzerkonto haben, können Sie sich hier schnell **KOSTENLOS REGISTRIEREN**

[My GTAI Login](#)

### Dieser Inhalt ist relevant für:

Frankreich  
Verhandlungstipps  
Wirtschaftsumfeld

### Kontakt

Karl-Heinz Dahm

Wirtschaftsexperte

 +49 228 24 993 274

 [Ihre Frage an uns](#)

---

Alle Rechte vorbehalten. Nachdruck – auch teilweise – nur mit vorheriger ausdrücklicher Genehmigung. Trotz größtmöglicher Sorgfalt keine Haftung für den Inhalt.

© 2020 Germany Trade & Invest

## VERHANDLUNGSPRAXIS KOMPAKT - FRANKREICH

Gefördert vom Bundesministerium für Wirtschaft und Energie aufgrund eines Beschlusses des Deutschen Bundestages.