

Verhandlungspraxis kompakt | Israel | Verhandlungstipps

## Verhandlungspraxis kompakt - Israel

**Kulturelle Unterschiede zu westlichen Ländern, doch ähnliches Geschäftsgebaren / Von Wladimir Struminski (Februar 2018)**

**Jerusalem (GTAI) - Israels Wirtschaftsleben ist westlich geprägt und marktorientiert. Das erleichtert die Pflege von Geschäftsbeziehungen. Allerdings gibt es auch weitreichende kulturelle Unterschiede zwischen Israel und westlichen Ländern inklusive Deutschlands. Dieser sollten sich ausländische Geschäftspartner bewusst sein. Israelis verhandeln ohne große Formalitäten und schätzen Direktheit, sind aber zugleich zähe Unterhändler.**

27.02.2018

**Bitte melden Sie sich an, um diesen Inhalt aufzurufen**

Klicken Sie auf den Button "My GTAI Login" und loggen Sie sich mit Ihrer Benutzererkennung ein. Sollten Sie für diese Webseite noch kein Benutzerkonto haben, können Sie sich hier schnell **KOSTENLOS REGISTRIEREN**

[My GTAI Login](#)

**Dieser Inhalt ist relevant für:**

Israel  
Verhandlungstipps  
Wirtschaftsumfeld

### Kontakt

Manfred Tilz

Wirtschaftsexperte

 +49 228 24 993 234

 [Ihre Frage an uns](#)

---

Alle Rechte vorbehalten. Nachdruck – auch teilweise – nur mit vorheriger ausdrücklicher Genehmigung. Trotz größtmöglicher Sorgfalt keine Haftung für den Inhalt.

## VERHANDLUNGSPRAXIS KOMPAKT - ISRAEL

© 2020 Germany Trade & Invest

Gefördert vom Bundesministerium für Wirtschaft und Energie aufgrund eines Beschlusses des Deutschen Bundestages.