

FACTORING

Praxisperspektive
Cross-Border Factoring

GTAI | Webinar „Ukraine up-to-date“
28. Oktober 2026



COFACE FINANZ | IM ÜBERBLICK

Factoringumsatz 37 Mrd. EUR
(2025)



>54.000
Debitoren in
130 Ländern



2,2 Mrd €
Finanzierung
für unsere
Kunden



>500
Kunden



>25 Jahre
Marktexpertise



>10 Länder
Cross-Border
Factoring



Coface Group
ganzheitlicher
Ansatz

Beispiel-Transaktionen



Verpackungsindustrie

Cross Border & Private Equity

€ 270 Millionen



Automobilbranche

Cross Border & Restrukturierung

€ 25 Millionen



Chemie

Cross Border & Private
Equity

€ 150 Millionen



Erweiterte Strategie der Coface Finanz



Cross Border

Fokus auf
internationales
Geschäft



Restrukturierung

Factoring für
Turnaround
Situationen



Private Equity

Factoring in
M&A-
Situationen

Midmarket ab 10 Mio. EUR Jahresumsatz

INTERNATIONALES CROSS-BORDER FACTORING

Kreditversicherung

Factoring

CANADA

U.S.A.

MEXICO

ARGENTINA

BRAZIL

CHILE

COLOMBIA

ECUADOR

PANAMA

PARAGUAY

PERU

URUGUAY

VENEZUELA

GERMANY

AUSTRIA

BELGIUM*

DENMARK

SPAIN*

FRANCE

IRELAND*

ITALY

GREECE

LIECHTENSTEIN

LUXEMBOURG*

NORWAY

NETHERLANDS

PORTUGAL

U.K.

SWEDEN*

SWITZERLAND

BAHRAIN

IRAN

ISRAEL

JORDAN

KUWAIT

LEBANON

CYPRUS

MALTA

SOUTH AFRICA

ALGERIA

BENIN

BURKINA FASO

CAMEROON

GHANA

IVORY COAST

EGYPT

MALI

MOROCCO

MAURITANIAN

TOGO

SUDAN

CHAD

SENEGAL

TUNISIA

BULGARIA

CROATIA

ESTONIA

FINLAND

HUNGARY

KAZAKHSTAN

LATVIA

LITHUANIA

POLAND*

CZECH. REP.*

ROMANIA

RUSSIA

SERBIA

SLOVAKIA

SLOVENIA

TURKEY

UKRAINE

KOREA

JAPAN

SAUDI ARABIA

BRUNEI

DJIBOUTI

U.A.E.

LIBYA

OMAN

QATAR

SYRIA

YEMEN

CHINA

HONG KONG

TAIWAN

BANGLADESH

INDIA

MALAYSIA

PAKISTAN

PHILIPPINES

SINGAPORE

THAILAND

VIETNAM

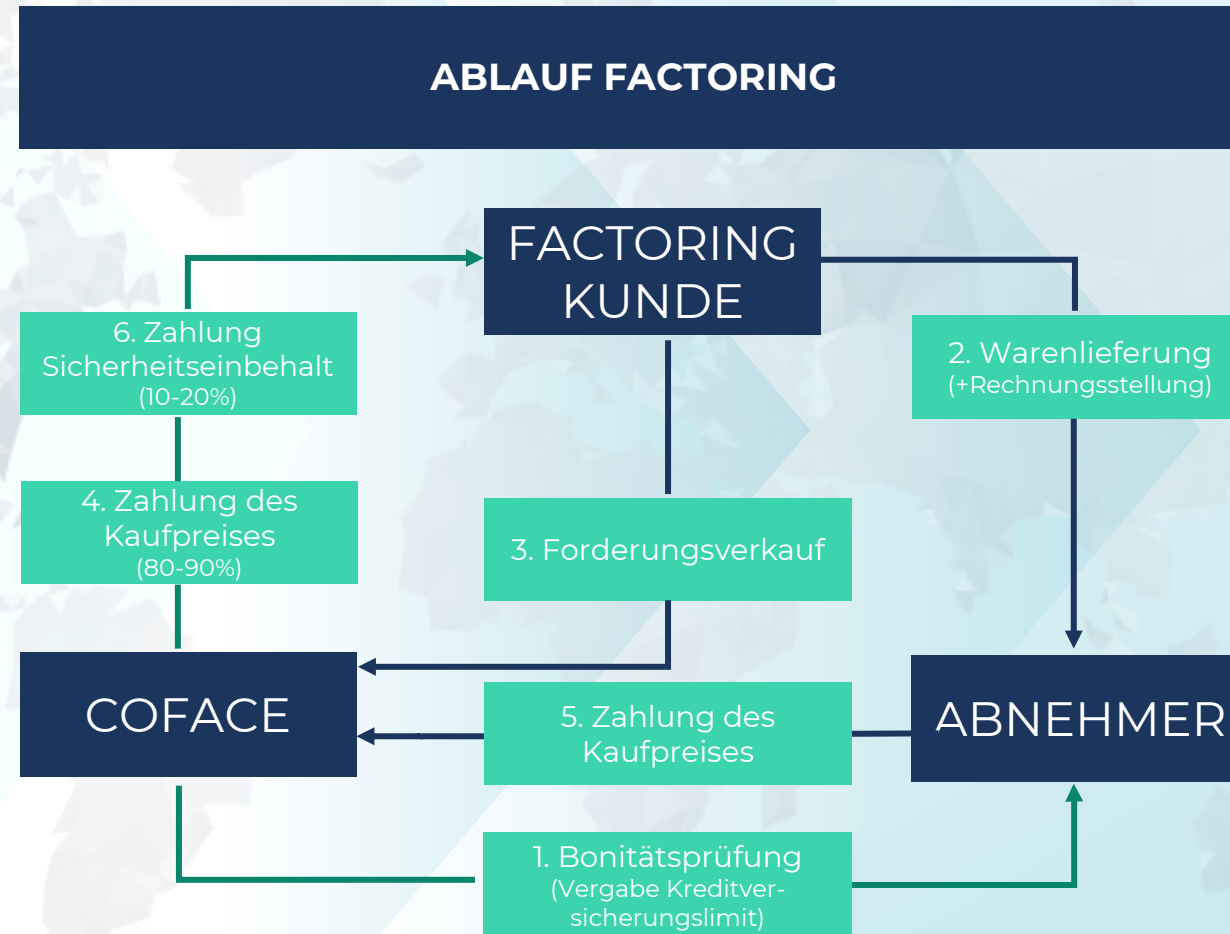
INDONESIA

AUSTRALIA*

NEW ZEALAND

① * Die konkrete Umsetzbarkeit wird im **Einzelfall** geprüft.

FACTORING | WIE FUNKTIONIERT DAS?



CROSS-BORDER FACTORING | EINORDNUNG & HERAUSFORDERUNGEN

EINORDNUNG

Abgrenzung zum Export-Factoring

EXPORT-FACTORIZING

Inländischer Factoringkunde mit Forderungen gegenüber ausländischen Abnehmern.

CROSS-BORDER-STRUKTUREN

Ausländische Gesellschaften werden als Forderungsverkäufer in eine länderübergreifende Factoringstruktur eingebunden.

Begleitung Kunde in neuen (Factoring-) Markt durch Coface

- Rolle „klassisches“ Kreditversicherungslimit
- Start auf Debitoren-/Abnehmerebene
- Cross-Border Konzepte
- Praxis-Perspektive

HERAUSFORDERUNGEN

DISTANZ ZUM KUNDEN AUS FACTOR-SICHT

Operative und räumliche Distanz erhöhen den Prüfungs- und Steuerungsbedarf.

BUCHHALTUNG VERBLEIBT TREUHÄNDERISCH BEIM KUNDEN

Im Inhouse-Verfahren werden Debitorenbuchhaltung und -management durch den Factoringkunden in Eigenregie vorgenommen.

FORDERUNGSINHABERSCHAFT UND WERTHALTIGKEIT DER FORDERUNGEN

Inhaberschaft, Abtretbarkeit und Werthaltigkeit müssen eindeutig nachvollziehbar sein.

RECHTLICHE RAHMENBEDINGUNGEN IM ALLGEMEINEN

Landesspezifische Anforderungen sind bei der Strukturierung zu berücksichtigen.

ZUGRUNDE LIEGENDES RECHT IM VERHÄLTNIS KUNDE / DEBITOR

AGB, bilaterale Rahmenvereinbarungen und die jeweilige Rechtswahl sind zu prüfen.

GESCHLOSSENER ZAHLUNGSKREISLAUF

Zahlungsstromkanalisierung muss sichergestellt sein / Verpfändung von Zahlungseingangskonten.

IT-SCHNITTSTELLE

Forderungsdaten und -merkmale müssen transparent und verlässlich abgebildet und an Factor übermittelt werden.

COFACE | TEAM



**Florian
Hess**

*Senior Manager Structured
Finance Factoring
(Germany based)*



**Umut
Yildiz**

*Manager Strategic
Partnerships Factoring
(Germany based)*