

MARKETS

GERMANY 投资德国杂志

1/21

危局中的机遇

寻找新冠肺炎疫苗和治疗方法的过程中，德国政府与医药公司和生物技术公司通力合作，而这并非全部。疫情促使医疗行业繁荣发展，而德国面向国际投资者开放了大量行业机会。

— 第4页



微信搜一搜

德国联邦外贸与投资署GTAI

远程医疗：
**随时待命的
医生**
第8页

技术：
**金融技术在德国经济复苏中
发挥的作用**
第10页

氢能源经济：
**德国押注电转气
技术**
第12页



聚焦

从坏到好

因较早克服新冠疫情给经济带来的负面影响，德国受到广泛赞誉。其中德国政府起到了多大作用？让我们去看看。

第4页

能源



氢气即未来

受到数十亿欧元政府投资支持，德国的氢能发电行业将发挥重要作用。

第12页

能源



新冠疫情与欧洲绿色协议

在针对疫情发布的联合公告中，欧洲和德国表示将加强经济和环境战略合作，以期在2050年实现气候中和。

第11页

聚焦



随时待命的医生

德国远程医疗已实现从不可能到必须的飞跃，该行业仍以“新冠响应速度”迅速发展。

第08页

本期更多文章：

聚焦：

金融技术在德国经济复苏中的作用 第10页

投资地：

德国展览业走向数字化的一年 第19页

投资地：

小米德国的选择 第20页

投资地：

北京在高科技领域的迅速发展让我心驰神往 第21页

»需要用可持续的方式进行货运和客运，也许是我们时代最紧迫的议题。«



亲爱的读者：

这些天来我们多次听到“新常态”这个说法。但究竟这个新常态有多“新”？疫情真的导致德国商业前景发生了巨大变化吗？

当然，如果你在一年前预测德国在外科口罩、虚拟教育解决方案和扫地机器人等方面的物资需求将会陡增，许多人只会觉得好笑而已。

新冠疫情最初造成的恐慌确实形成了一波新的需求。但它也加快并增强了德国在2020年春季前就已经开始的转型：自动化、数字化、可持续性、人工智能和增材制造，这些只是其中很少一部分。本期杂志拥有大量商业创意范例，正因为疫情，它们得以更快成为现实。

一直没变的是德国为来自全国乃至世界各地的各种商业创想提供的有利环境。德国政府应对紧急事态和刺激经济复苏的措施十分符合本国传统，既担负起社会责任，又确保了自由市场经济。个体的胜利就是集体的胜利——这也是本期《投资德国杂志》的座右铭。

首席执行官

罗伯特·赫尔曼博士 (Robert Hermann)

电邮: invest@gtai.com

ONE TO WATCH

图片来源: Hanshow



李良衍，汉朔科技创始人兼副总裁

德国是欧洲最大的市场，也是欧洲人口最多的国家。德国的零售业发达，发展蓬勃。同时德国市场对周边地区，尤其是对人口众多的东欧市场的辐射力和影响力也是巨大的。

我们在德国设立公司，因为未来几年，德国市场是我们的战略重点。与此同时，德国的人才储备和教育体系为公司提供非常优秀的人才。这对于公司的发展和成长至关重要。



<http://hanshows.com/index.html>

危局中的机遇

对有意在德投资经商的企业而言，新冠疫情产生了新的平台和机遇。德国在机器人、3D打印、数据保护和电子学习领域，开放程度更加明显。

ZenZoe在夜间工作。当西班牙北部布尔戈斯大学医院的走廊和检查室都安静下来，这台保洁机器人开始自动打扫带病原体的各种物体表面，其中可能包括曾夺去许多条生命的新冠病毒。ZenZoe没有用杀菌剂，而是采用紫外线照射充分消毒，避免患者和医院职工接触到有害化学物质。

ZenZoe由位于柏林的InSystems自动化公司研发，这家小型高科技公司在2019年10月被西班牙ASTI移动机器人公司收购。在新冠疫情最严重的时候，InSystems订单暴涨——而这只是疫情为德国机器人和自动化行业带来的众多商机之一。

2019年该行业营收达147亿欧元，其中整体组装解决方案和机器人分别贡献了80亿欧元和40亿欧元，而机器视觉计算填补了余下的部分。

»总体来说， 我认为疫情带来 积极影响。«

Stephan Fricke,
德国外包协会首席执行官



采访全文参见：
www.marketsgermany.com

“与ASTI合并让我们能迅速扩张，足以应对这些订单，同时ASTI也成功打入了德国市场。”ASTI InSystems媒体事务官Andre Schmiljun认为。“德国工业对智能运输机器人的需求非常大，而我们已在这一领域深耕将近十年了。”

“新冠疫情让我们看到供应链可能断裂，我们需要在更大程度上实现自动化，让大量重复又不可缺少的工作在德国这样成本较高的国家继续下去。”Schmiljun补充说道。

澳大利亚人孤注一掷

另一家将疫情带来的挑战视作商机的公司是SPEE3D。在4月份封锁最严格的时候，这家澳大利亚3D打印机制造商在德国北部城市吕贝克加紧推行其扩张计划。

这家公司的3D打印机能以3倍音速工作，主要应用在造船、宇航、电子和防务等行业。它们的专长是“冷喷涂”技术，这种技术极大扩展了3D打印能够处理的金属种类，同时也拓宽到新的工业应用领域。SPEE3D打印机可通过表面镀铜提高耐受性，同时有助于杀死病毒。

许多观察者认为3D打印机将成为捍卫德国制造业在全球竞争力的关键所在，因为这项技术可在规模经济进行大批量生产时消除桎梏。2019年德国增材制造相关营收约为10亿欧元，使其成为世界最大的单一市场，位居美国和中国之前。 →



1

疫情中的企业家精神 工业数据空间协会常务董事

1 & 2 自2011年起, Cloud&Heat科技公司就一直以其可持续发展技术, 引领全球云和数据中心市场的变革。这家公司最初的商业创想就是利用因特网服务器产生的多余热能供暖。3 SPEE3D打印机实现了世界上最平价的金属增材制造工艺, 并且可以通过表面镀铜杀灭病毒。4 ZenZoe 是由西班牙ASTI移动机器人公司和位于柏林的InSystems自动化公司与BOOS技术照明公司开发的消毒机器人。它释放的紫外线可以穿透房间每个角落, 杀死空气中、墙面和物体表面99.9%的新冠病毒。其效果已在医院环境下得到证实。

2



3



4



→ “新冠疫情影响供应链，让我们看到制造业必须更加自动化、更加灵活，能生产零部件的3D打印技术对这场转化起到了特别的促进作用。”SPEE3D欧洲总经理Stefan Ritt表示。“我们看到了德国繁荣经济下蕴藏的巨大潜力，同时该国也非常重视金属工程业。”

数据、数据和更多数据

智能制造涉及设备间海量数据的交换，而在这方面疫情也导致现有的趋势加快，为企业创造出新的需求和市场份额。

例如，德国政府长期承诺建造覆盖全国5G网络，而法德两国在2019年10月开展的GAIA-X工程则致力于在欧洲建立安全的数据基础设施。但随着新冠疫情而来的还有对数据基础设施安全性的更高要求，因为许多公司转而采用视频会议工具，他们中的一些却发现存在数据安全问题。

数字化创新与初创企业 疫情加快进程

德国经济事务部数字化产业及初创企业专员Thomas Jarzombek认为，尽管新冠疫情造成经济严重下滑，许多初创企业已经恢复过来。另外还有些初创企业直接从疫情带来的新需求中受益。

新冠疫情如何影响德国数字化进程？

新冠疫情表明，在危急时刻经济依靠数字化继续运转。这样一来，某些长期争论很快有了结果，例如关于数据安全的讨论，以及是否应该在最终实施前确保每个人都对数字化工程有足够的了解。

每个单位都有两种人，他们要么赞成推动数字化进程，要么希望保持原来的做事流程。新冠疫情让第一种人变得更多。

这一趋势有可能持续下去吗？

要在德国实现数字化，一个重要的阻碍是对数据保护的过分强调。我们仍需要观望，不知疫情期间出现的切实有效的变化能否持续下去。疫情结束后，企业和其它机构很可能会继续使用视频会议工具，减少差旅费用和现场会议的成本。

电子学习行业前景如何？

电子学习正是深受数据过度保护影响的重要行业范例，这些影响在疫情期间尤为明显。封校期间，电子学习绝不仅仅意味着远程在家学习。需要提出疑问的是，教师是否需要鼓励学生，是否可以通过认证平台发送数字化内容进行教学——尤其是STEM科目和信息技术课程，这些科目缺少教师。真人教师仍会出现在教室里面，只是转变成更加类似教练的角色。

对数字化初创企业来说，新冠疫情是机遇还是风险？

新冠疫情造成经济严重下滑，企业风险普遍增加。有的初创企业掌握核心技术，但受疫情影响没有收入；还有的初创企业疫情前一直在扩张规模。另外，还有些发展中的初创企业直接从疫情中受益，例如提供送货上门和远程信息处理工作的各种平



照片：Tobias Koch

台。现在也许正值它们发展的大好时机，但它们却发现投资人在经济下滑时变得更加犹豫。这三类公司都将从我们20亿欧元的援助方案中受益。这一方案于2020年4月份发布，将为德国初创企业分担50%风险。

新冠疫情是否加快了数字化基础设施建设？

2020年6月初，各政府部门承诺拨款50亿欧元，旨在2025年前建立起覆盖全国的5G网络。而其中大部分资金将用在乡村地区，因为许多中小型高端制造商位于德国偏远农村，所以这一决定非常重要。我们建立了一套面向5G园区网络的规范性框架，在电信公司无法全部覆盖的地方允许公司机构单独建设自有5G基础设施。即便以全球标准来看，这也是独一无二的监管方案，它让5G建设更加迅速，也更有针对性。

趋势观察

持久改变:提升德国驱动力的三大趋势

新冠疫情令全球决策者警醒,无论全球化大企业,还是中小企业。

它改变了我们工作的方式,加快向自动化转型,催生多种数字化方案,并迫使各公司缩短供应链。

自动化

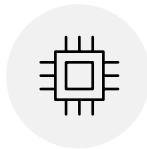


61%

的生产流程已实现自动化。
在机械和设备行业,
德国制造一直位于世界前列。

来源: GTAI

数字化



51%

的德国中小企业
将数字化视为2019年的战略工程,
与前一年相比有45%上升。

来源: 2019年中小企业的数字化指数 德国电信

供应链



73%

的德国中小企业受疫情影响
出现了供应链问题;
它们中有43% 计划改进供应链。

来源: 麦肯锡调查, 2020年5月中旬

“新冠疫情催生大量云服务需求,而这又反过来推动欧洲将安全防护及时更新到最新状态。” Cloud&Heat公司的创新经理Ronny Reinhardt认为。这家位于德国德累斯顿的信息技术服务供应企业参与了GAIA-X工程。

日本电话电报公司 (NTT) 下属的子公司 NTT DATA DACH 首席技术官 Oliver Köth 和其它参与 GAIA-X 工程的企业发现,在监管严格的行业,例如航空业、金融服务和保险业中存在特殊需求。由于它们的数据高度敏感,公共云计算不再适合这些企业。另外, NTT DATA 的客户也希望控制成本。

“危急时刻公司数据必须得到实时分析处理,这有别于周报或月报。” Köth表示。“NTT DATA 将迎合这种趋势,并首先在人工智能 (AI) 领域加大投入。在瞬息万变、竞争激烈的云技术行业, AI对降低成本非常关键。”

电子学习的黄金时代

最后,疫情也为数字化学习创造了空间。去年5月初,在许多教育机构都已封校的情况下,德国政府拨款1亿欧元建立了新的电子学习平台,同时对已有平台进行了升级。这是“中小学数字教育协定”的附加措施,该协定拨款5亿欧元,以求在2024年前在德国实现数字化教学。这些措施对VOCANTO这样的小微企业意味着新的机遇。这家公司提供从银行职员到电工等日常行业的职业培训工具。

从疫情爆发开始,职业资格的销量已经增加两倍,其中仅博世公司最近就增加了近2000份职业资格证书。

“通过交互式3D动画学习,比采用传统教科书更有吸引力。” VOCANTO首席执行官Jo hannes Schulte表示道。“这样学生就更有兴趣,课堂准备也更加充分。”

在约400家德国大学和超过40000家其它学校无法确定是否开学的前提下,电子学习是另一个值得深入研究的行业。

»危急时刻, 经济靠数字化 保持运转«

Thomas Jarzombek,
采访全文参见第6页



联系方式:
claudia.gruene@gtai.com
GTAI 机器人行业专家



max.milbredt@gtai.com
GTAI 增材制造行业专家



isabel.matos@gtai.com
GTAI 信息技术行业专家



johannes.fischer@gtai.com
GTAI 电子学习行业专家

随时待命的医生

德国远程医疗已实现从不可能到必须的飞跃，该行业仍以“新冠响应速度”迅速发展



Stanislas Niox-Chateau是Doctolib的联合创始人兼首席执行官。这是家从事门诊预约的移动预订平台，现已开拓德国市场。

“疫情让医患双方都体会到视频问诊这样的数字化应用方式多么有用。” Doctolib总经理 Ilias Tsimpoulis认为。

并非仅由疫情产生的趋势

尽管疫情肆虐，尽管德国在2018年贝塔斯曼基金会进行的远程医疗研究中位居倒数第二，但德国的奋起直追似乎势不可挡。2019年，三分之一的受访者表示他们愿意接受远程医疗，而45岁以下的德国人群中约有一半对此持乐观态度。

所以即便在疫情来临之前，德国已经具备了巨大的商业潜力。在2019年的医疗产业报告中，金融服务公司MLP发现89%的德国医生预计可提供的远程医疗数量将会增加，而78%的德国医生认为将会有越来越多患者使用这些服务。德国在这一行业初期发展滞后，部分源自投资者眼中过于严格的监管。而这一情况早在疫情前就已开始改变。2019年12月，德国通过了数字化诊疗法案，放松对远程医疗的监管力度，允许医生为医疗应用程序开具处方，减轻新公司进入市场的难度。疫情使得这一切更加深化，如医疗创新中心总经理Henrik Matthies所说，由此将产生一场“朝数字化医疗系统的重大飞跃”。

由于疫情的存在，德国医疗业的日常发展比先前预想的要快得多。在疫情发生前，对2024名德国外科医生的调查中，德国卫生部医疗创新中心发现他们中的大多数人（76%）没有和病人进行过任何形式的在线问诊。在精神科医生和心理治疗师中，这一数字为88%。疫情爆发后，超过88%的医生以及90%以上的精神科专业人士表示，他们正为至少一小部分病人提供线上问诊。

自从新冠病毒爆发以来，提供远程诊疗的本地和跨国公司数量也一样急剧增长。慕尼黑TeleClinic公司增长率超过250%，而同样来自慕尼黑的另一家企业jameda的业务量增加了1000%以上。瑞典初创医疗企业KRY的问诊量在2020年2月至3月间陡增350%，而法国公司Doctolib则将服务中的德国医生数量增加了一倍。

德国卫生部部长 Jens Spahn 毫不掩饰他对发展数字化医疗行业的雄心壮志。卫生部规定2021年前电子病历和电子处方将投入使用。

即将发生的更多变革

但这一行业除了视频诊疗外，还包括更多方面。麦肯锡咨询公司的数字医疗专家 Stefan Biesdorf 就告诉数字医疗方面供应商 otton-ova，他并不喜欢“远程医疗”这种说法。他更喜欢说成电子医疗或数字化医疗，因为他觉得相关措辞最好囊括面向医生的所有技术。

在2020年出版的一本白皮书中，德国医疗协会描述了疫情如何让德国医疗业变得更好。该协会认为“这种勇于尝试、获得反馈的新文化代表德国医疗服务行业的显著进步，因为它其实是以切实的治疗需求为导向。”

该书呼吁对慢性病和传染病患者进行更多远程监控，改进数据库，提高试验成功率，促进医生、护理院和政府官员之间的沟通交流。

一些跨国公司也参与其中，它们提供的是远程或患者自我监控医疗服务。例如，加拿大的 Dialogue 公司最近就收购了德国的一家针对工作场所健康与安全的咨询公司 Argumend，而瑞士皮肤病专业公司 OnlineDoctor 也在德国迅速受到欢迎。

每天打开APP，医生远离我

其它越来越常见的解决方案包括允许患者自我监控哮喘、糖尿病、睡眠呼吸暂停或肠道健康等慢性病症状的手机应用程序，还有帮助预约门诊的数字化助手、创伤恢复应用程序、产前课程、线上自助、心理疗法以及确保险血之类的所有预约任务均已完成的数字化分诊。

“(在德国)数字医疗业现在才刚刚起步。” KRY 德国公司总经理 Daniel Schneider 告诉我们。“只有少数数字行业能让你有机会这么早就参与进来。”

他注意到，像电子商务和金融技术这样的成熟行业中竞争非常激烈，但数字化医疗行业并非如此。“就电子医疗而言，我们还在问一些入门级问题。” Schneider 表示。“患者在想什么？他们想得到什么？相信我们将在未来数月乃至数年内学到很多东西。疫情其实只给了我们一股强劲的推动力。行业未来可期。”



联系方式：
julia.pietsch@gtai.com
GTAI 数字化医疗专家



多信息参见：
www.gtai.com/digitalhealth

数字与事实

德国人对电子医疗的态度

89.7%

的医生认为新冠疫情使得他们在行医过程中使用视频问诊。

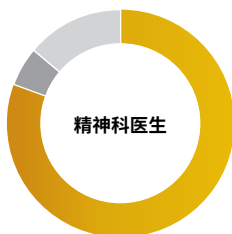
76%

患者将采用电子处方。

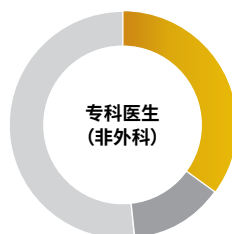
70%

患者在疫情中首次采用视频问诊。

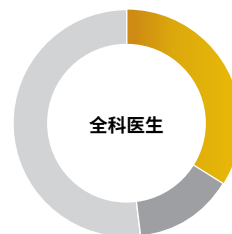
在德国谁最经常使用视频问诊？



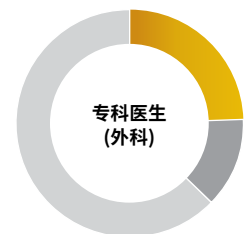
80.5% 是
5.6% 正在计划中
13.8% 否



35.0% 是
13.5% 正在计划中
51.5% 否



33.9% 是
14.4% 正在计划中
51.7% 否



24.5% 是
12.9% 正在计划中
62.6% 否

金融科技在 德国经济复苏中的作用

新冠疫情令德国经济的方方面面都遭受重创，
但就金融科技领域而言，疫情带来的挑战迅速转化成了机遇

新 冠疫情带来的社会经济动荡使德国中小企业（SME）遭受重创，但同时也促使金融机构改变运营方式和经营策略。银行将更多业务外包，加快数字化进程，让更多员工远程办公。它们也重新调整了战略目标的重要程度。

进入金融科技行业——在德国，这是个正在增长中的活跃行业，目前该行业约有900家公司在2019年成功获得13亿欧元的风险投资。“在当前的危机中，为了实现这些顶级战略目标，与外部服务供应商或金融科技公司进行合作显得尤为重要。”普华永道金融运营咨询业务主管Tomas Rederer表示。他补充说，新冠疫情使得许多银行加快现行计划，进一步优化流程并增强业务模式。

其中一家正与大型金融机构深入合作的金融科技公司名字叫Taylor AG。这家总部位于苏黎世的公司为中小企业开发数字信用解决方案，同时也为银行提供技术，帮助他们实现中小企业借贷业务的方方面面的数字化和自动化。

去年6月，这家公司宣布，在获得800万瑞士法郎（750万欧元）投资后将拓展德国市场。Taylor表示数字化银行解决方案需求大量增加促进了业务发展，使公司能够进一步融资。出于拓展德国和欧洲业务的需要，它在2020年开设了柏林分公司。

数字与事实

900

2019年德国金融公司
大致数量¹⁾

13亿欧元

2019年德国金融科技公司
获得的风险投资资金²⁾

75%

的银行认为金融科技公司和
外部服务供应商
在增加利润、降低运营成本方面
发挥了重要作用³⁾

数据来源: 1) 康迪锐; 2) 安永; 3) 普华永道

在另一个大企业和小型企业的合作范例中，总部在柏林的金融科技公司Pylot正在研发整体的解决方案，帮助中小企业提高运营效率。这家初创企业的背后，是德国保险行业的巨头，西格纳杜伊那(Signal Iduna)公司，以及欧洲领先的金融科技公司FinLeap。“与Pylot合作，任何公司都能快速简便地实现流程、产品和服务数字化。”公司的首席执行官Michael Hartwig表示。在最近一次接受金融新闻网站Finanz-Szene.de采访时，FinLeap的首席执行官Ramin Niroumand预计，尽管危机导致行业内短期出现停滞，长远来看它将有金融科技公司的发展。

各种成功的故事层出不穷。4月，在美国风投公司Accel和创始人基金带领下，投资人为柏林公司Trade Republic募集了6200万欧元。这家移动经纪公司开发的平台允许用户通过智能手机应用程序投资股票、交易所买卖基金和衍生产品，并且免收佣金。同时，位于德国的移动银行N26在2020年上半年获得了多达9100万欧元巨额投资。



联系方式:
josefine.dutschmann@gtai.com
GTAI金融科技专家



多信息参见:
www.gtai.com/fintech

新冠疫情 与欧洲绿色协议

在针对疫情发布的联合公告中，欧洲和德国表示将加强经济和环境战略合作，以期在2050年实现气候中和

尽管自2020年春季以来，新冠疫情已成为所有欧洲国家政府的首要大事，《欧洲绿色协议》仍旧意义重大，因为许多成员国都强烈要求采取刺激性措施以实现巴黎协定。

早在2020年四月份，欧盟委员会主席乌苏拉·冯德莱恩在一次欧洲议会会议上表示，应对新冠危机，意味着“通过投资欧洲绿色协议，在我们的增长战略上双倍下注”。她补充说道：“随着全球经济复苏加快，全球变暖过程并不会慢下来。就像早起的鸟儿有虫吃，找到正确的投资项目才是其中的关键所在。”

《绿色协议》旨在确保2050年欧盟全境实现气候中和。它规定欧洲各国立法机构必须审查现行法律是否与气候目标兼容。它同时提出了从循环经济到建筑物翻新乃至生物多样性和农业生产等领域方方面面的战略，预计未来十年至少将在可持续发展上投资1万亿欧元。

“我觉得许多会议室里董事们都在额手称庆。”德国联邦外贸与投资署的能源、建筑和环境技术部专家Esther Frey认为：“让2050气候中和目标从法律上绑定欧盟各国，进一步肯定了将来的发展方向——这对清洁技术企业是个好消息。这一目标意味着将在风电、太阳能、生物燃料行业，以及像电力转化和绿色氢能源等新兴技术领域出台更多重大政策。”

2020年7月8日布鲁塞尔：欧盟委员会主管欧洲绿色协议的副主席Frans Timmermans与欧盟能源委员Kadri Simson联合举办新闻发布会。



《绿色协议》的覆盖范围十分广泛——能源只是其涉及的众多领域之一——德国作为27个欧盟成员国之一，所呈现的也只是部分图景。尽管如此，Frey认为绿色协议的某些方面与德国息息相关。

“欧盟委员会承诺修改国家援助准则，侧重关注行业结盟现象，例如新成立的清洁氢能源联合会，”她在提到一份支持在2030年前广泛推行氢能源技术的动议时认为（参见24-27页我们的报道）。“像这样的欧洲行业联盟的价值从前就已经得到证实，比如在电池生产方面。”

德国经济事务和能源部部长彼得·奥特梅尔(Peter Altmaier)同时呼吁彻底改革在欧洲范围内的兼并和竞争规则，方便欧洲领先企业角逐世界舞台。其它成员国已加入这一倡议，欧盟委员会将在今年提出议案。



联系方式：
robert.compton@gtai.com
GTAI 能效行业专家



多信息参见：
www.gtai.com/energy

❶ 美因茨能源科技园氢燃料站里，堆放在拖车中的储氢罐正准备装填第一辆车。❷ 美因茨能源科技园内，来访者可亲眼看见电解设备如何运转。❸ 德国承诺将显著增加氢能设施。



取代天然气： 氢气是未来方向

政府投资拨款高达数十亿欧元，大量基础设施已经到位，德国氢能源行业即将腾飞。外国投资者受到鼓舞，将积极加入德国的氢能源革命

十年前，德国西部莱茵兰普法尔茨州美因茨周边及市内的发电设备遇到了问题。该市致力于推广类似风能和太阳能这样的可再生能源，电网不得不在晴朗和多风的日子竭力吸收过剩的能源。而当可再生能源产出下降时，电力公司又不得不填补差额。

“我们想出了个缓解压力的方法。”位于威斯巴登的莱茵曼应用技术大学教授Birgit Scheppat表示，他同时也是氢燃料电池技术方面的专家。

2015年，美因茨能源科技园的发电设施开始动工，它将可再生能源产生的电力转化为氢气。氢气将被存储起来，或出售或进入



»欧洲氢能战略 树立了正确的 目标.«

Armin Schnettler,

西门子能源公司新能源事业部首席执行官
西门子已经投产10兆瓦级的氢能源电力设施，并计划将其发展为100兆瓦。Schnettler预计产能还将增加至“千兆瓦级”。



采访全文可扫码阅读：
请点击进入我们的
微信二维码，里面
有中文的采访



更加稳定的电力输出

电转气是协调用电高峰和低谷的有效方法，它在发电时储存电力，需要时再释放出来。氢气是宇宙中最多的物质，并且容易产生。只要通过电解过程，将水分子分裂为氢气和氧气。如果电力全部来自可再生能源，产出的就是“绿色”氢气。Scheppat 形容电转气是“可再生能源和未来零排放之间的缺失环节”。

德国政府全力支持电转气产业。“能将可再生能源转化为其它形式能源的解决方案是能源转型成功的关键。”联邦教育研究部 (BMBWF) 负责电力转化项目的绿色氢能源专员Stefan Kaufmann表示。“电力转

本地供暖公司的燃气管道。无论被称为电转气还是电转氢，这项技术解决了德国向清洁能源或能源转型(Energiewende)的重大阻碍。

驱动电解设备的风机涡轮位于美因茨能源科技园后面，由西门子公司、林德集团、莱茵曼应用技术大学以及美因茨公共事业管理处共同研发。

照片: picture alliance/Andreas Arnold/dpa



化在实现这些目标的过程中发挥了重要作用。”他说。BMBF政策包括为刺激长期有效投资制定的多项措施，其中包括对工业电解设备进行税收减免，以及为吸引跨国公司投资专门拨付的20亿欧元资金。

吸引重大投资

美因茨能源科技园已经成为其它项目的优秀范例。在2018年投入运营时，它是世界上此类设施中最大的一座，每年可将6兆瓦电能转化成氢气。“我们展示了如何操作，

数字与事实

电转气和氢能源工程

即将到来的新事物：日常生活中的氢能源



家庭和商业供暖

是将绿色氢能源（氢气）与天然气混合制成的可再生能源可在冬季向家庭及商业场所供暖。许多德国城市已采用天然气供暖，所以需要的基础设施已经到位。



为货车、汽车 甚至飞机提供能源

氢燃料电池驱动的车辆可在专门的绿色能源供应站迅速加满。特别针对货车和火车，这项技术提供除电动车外的另一个绝佳选择。



用作工业原料

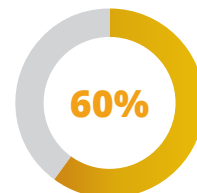
每年生产化合物、钢铁和玻璃都需要大量氢气。采用绿色氢气可降低主要产业的碳排放量。目前绿色氢气价格较高，但这一局面将会有所变化。



发电

天然气发电厂可将绿色氢气加入用来发电的混合气体中，这样他们生产的部分电能就变成可再生能源。在可再生发电周期内，可以通过存储氢气抹平用电高峰和低谷差额。

德国的能源转型



截至2050年可再生能源 在德国的市场份额

能源转型(Energiewende)一词专指德国政府向安全平价清洁能源转化的政策。德国已承诺以可再生能源（特别是风能和太阳能）取代火力发电厂，同时提高能源利用效率。至2050年，德国的温室气体排放量将减少80%至90%（与1990年相比），可再生能源的市场份额将增加至60%。

行业洞见

德国国家氢能源战略



政府制定的目标是将德国变成“氢气共和国”

2020年6月，德国政府对氢能源行业作出重大承诺，将在未来十年内拨付90亿欧元以上开发相关技术和基础设施，而这只是国家氢能战略中的部分而已。这一金额包括用于跨国合作的20亿欧元。

为强调政府的氢能源承诺，至少五个相关部门联合宣布了这项战略。经济和能源事务部长 Peter Altmaier 说德国的目标是成为氢气技术的“世界第一”。德国正努力在2050年实现碳中和，而推广氢能源是这项工作的重中之重。这项战略明确制定了未来氢气生产、工业应用、运输和供暖等领域的市场目标。德国的计划与欧洲整体战略紧密衔接，后者于7月份出台，预计至2050年将产生数十亿欧元的市场价值，带来多达100万份工作。

国家氢能战略可在下列部门官网查阅。



更多信息参见：

www.tinyurl.com/hydrogenstrategy-germany

需要什么样的安全措施，就这样建起来了。” Scheppat 说。

来自德国国内和海外的投资商注意到了这个信息。去年德国及荷兰电力公司 TenneT、ThyssenGas 及 Gasunie Deutschland 宣布在德国工业腹地建立电转气工厂。计划发电量将达到100兆瓦，使得美因茨的电转气项目相形见绌。

西门子公司也在极力扩张产能。“此时此刻，我们拥有的是10兆瓦级的设施，将来我们建成的是100兆瓦以上的工厂。”西门子能源公司新能源事业部首席执行官 Armin Schnettler 说道。“我们预计会将总体产能增加到千兆瓦级。” Schnettler 欢迎德国和欧洲的氢能源计划，它们都设定了战略性目标，至2024年将在欧盟内部安装可产生至少6千兆瓦可再生氢能源的电解设备。

“欧洲氢能战略同时设立了正确的目标：它催生了一个新的、有竞争力的产业，服务欧洲及全球市场，创造并维持工作机会，并有潜力实现气候中和。” Schnettler 表示。

“德国拥有类似美因茨能源科技园这样的众多项目经验、优秀的研发机构和稳定的战略目标，为世界各地创新氢能源公司来德投资提供了完美场所。”德国联邦外贸与投资署的高级投资咨询经理 Heiko Staubitz 表示。

除碳行业

也许并不令人吃惊的是，石油公司正在采取行动。在德国威斯林的炼油厂里，行业巨头壳牌石油公司最近启动了一座电转气设备。“壳牌欣然接受氢能源，并且看到了

其中巨大的潜力。”壳牌新能源执行副总 Elisabeth Brinton 表示。“这也是为什么我们决定作出转变——成为面向商业、工业及交通行业客户可再生能源的存储载体，以及净零能源供应商。

REFHYNE项目的资金部分来自欧盟，每年能将可再生能源转化为1300吨氢气。这些氢气可用在多个领域（见图表），例如化工和钢铁行业，二者每年可使用数十万吨氢气。

“绿色电解技术有可能在使用氢气的许多工业流程中实现脱碳。”英国ITM电力公司首席执行官 Graham Cooley 认为，这家公司专门生产电解设备和用于燃料电池的氢气。

利用现有基础设施

得益于德国长达一个多世纪使用天然气的历史，用来存储和运输氢气的许多设施其实已经到位。现有输气网络理论上可存储近200万亿瓦时的能量，相当于电网中可存储能源的5000倍。足以为13个柏林这样规模的城市提供一整年能量。

氢能源潜在网络非常庞大，而幸运的是，德国已经具备了这些基础设施。为了输送更多绿色氢气，对现有基础设施进行扩建或改建比新建高产能发电厂更加容易。

“在德国北部，我们已经得到了许多额外的能源产能。” Scheppat 透露。“我们可以建一条输气管线，将所有产能输送至全国各地，或进入12张电力传输网。”



联系方式：

heiko.staubitz@gtai.com

GTAI 氢能源行业专家



多信息参见：

www.gtai.com/energystorage

能源

天顺风能收购位于库克斯港的生产设施，进军海上风电桩基市场

天顺风能(苏州)有限公司正式收购位于德国库克斯港的一家原属Ambau公司的工厂。这次收购是天顺风能拓展其市场份额的重要战略举措，为其添加了一条为海上风机生产桩基的新业务线，从而加强全球产能。

天顺风能面向全球提供海上及陆上风电塔，其欧洲总部名为天顺风能(欧洲)公司，位于丹麦瓦尔德。本次转让将通过新成立的天顺风能(德国)公司进行，该公司为天顺风能(欧洲)的全资子公司。

通过收购库克斯港Ambau工厂，天顺风能现已踏足海上风机桩基市场。

天顺风能(欧洲)公司总经理Michael Buus Nielsen表示：“Ambau曾经在北海海上风电桩基的供应中发挥重要作用。就未来海上风机行业的需求而言，它的地理位置非常完美。”他还进一步补充说：“我们拥有库克斯港工厂的生产经验，加上多年来在丹麦生产风机塔的经验，我们将有能力发挥协同作用和专业知识，创造更多未来发展的可能。”

照片：picture alliance/Andreas Arnold/dpa

从30多个地区胜出：蜂巢能源科技公司将在萨尔州投资建厂

全球高科技公司蜂巢能源技术欧洲分公司一度想寻找完美的欧洲中心地址：考察过全欧30多个地区后，这家大型中国公司选择落户萨尔州。

作为中国汽车制造商长城汽车的分公司，蜂巢能源集团研发并制造用于电动车的优质锂离子电池及电池系统，以及电力存储系统和相应的软件解决方案。蜂巢能源将在萨尔州生产电动车专用的电池芯、电池组和高压电池(电池包)。该公司计划总投资20亿欧元，将在扩建最终阶段为萨尔州创造多达2000个工作机会。

蜂巢在萨尔州的投资分为两个地址：在霍伊斯韦勒的电池组和电池包工厂将建在一家停止使用的层压板工厂的原址上，面积多达5000平方米。这样能重新利用已有设施，在实现可持续发展的同时还保留了一定的灵活性。该工厂计划于2022年中期投产。

而于伯恩将建起一座电池芯工厂，最终阶段产能将达24 百万千瓦时，每年可为30万至50万辆电动车提供电池。



照片：SVOLT

魏玛德赛西威汽车中心

中国德赛西威汽车集团旗下的德国先进天线技术公司Antennentechnik Bad Blankenburg (ATTB)天线技术公司将在魏玛建立一座未来汽车研发中心。约20至30名高级专家将在图林根州为智能天线系统、电子产品和软件设计解决方案。ATTB公司过去专为商业及特殊目的的汽车生产提供配件，这座新的研发中心标志着其将进入汽车生产领域。

新建筑将与图灵根经济发展局(LEG)合作建造，将延申至ATTB设计精巧的未来技术研发园地——这里将出现大型制造商进行汽车生产前的准备机械即“开发骡子”忙碌进出的身影。

在汉堡投资的中国公司

尽管新冠疫情带来重重困难，仍有下列公司于2020年得以在汉堡落户

中国交通建设股份有限公司

这是家非常重要的中国国有企业，现已在汉堡成立了面向欧洲的中央采购办公室。它的子公司振华重工ZPMG(港口机械)长期以汉堡为基地。

创高安防技术公司

作为全新的安防系统品牌，Smanos由中国创高安防技术公司在欧洲研发、设计并成立。自2001年起，创高安防技术已经成为在“自己动手”安防系统、整体家居控制和基于人工智能的健康管理等领域，引领全球无线“智能家居”解决方案的创新者和研发者。

浙江汉柯威精密仪器德国有限公司

这家公司开发、制造和销售高质量的滚珠轴承和轧辊轴承。除机械和设备工程行业外，这家公司还拥有来自汽车行业、航空业以及医疗技术行业的客户。HQW源自中国，除总部和物流中心位于汉堡，其自有研发生产工厂分别位于维尔茨堡附近的库尔纳赫和英格兰普利茅斯。它的分公司和销售合作方网络横跨意大利、斯堪的纳维亚和东欧。

鲁商德国有限公司

这家中国公司来自山东省，母公司是鲁商集团。该公司主营新车、二手车及汽车零配件和配饰的进出口和贸易，并提供相关服务。

利元亨自动化德国有限公司

该公司主营高度精密设备的进出口，以及用于生产工业机器人、电动汽车蓄电池、高速列车等的自动化生产线。它位于汉堡的办公室进行全球研发和销售。母公司为广东利元亨智能自动化有限公司。

明阳风电集团

该公司为中国领先的风力发电机制造商。此前已在丹麦开设分公司，现在又在汉堡成立了业务工程中心。对汉堡基地的扩建工程计划于2021年展开。



照片: LEG Thüringen

CATL 宁德时代

当前, 位于图林根州的各种项目扩建工程开展得如火如荼——其中包括中国电池制造商宁德时代(CATL)。自2019年10月动工开始, 位于恩福特·克鲁兹工业园内约24公顷的建筑工地进展迅速。就在2019年购买的现成工厂内, 现已开始安装第一条生产线。图林根迈向区域性电池生产地的另一个标志是在阿恩施塔特设立了电池创新技术中心(BITC)。这家弗劳恩霍夫能源创新中心专门研究高效率的环保电池生产方法, 紧邻宁德时代工厂并与其开展密切合作。

中国物流在威廉港投资1亿欧元

中国最大的物流公司之一中国物流就亚德威悉港\威廉港码头货运村(GVZ)内20公顷地皮签署了租赁协议。至2021年, 德国唯一的深水集装箱码头将见证“

中国物流——威廉港中心”的建成。这一中心将为处理中国货物提供4万平方米仓储空间, 以及11万平方米的开放存储区。二期工程计划再提供2万平方米仓储

空间。该项目整体投资额达1亿欧元。

这项租赁协议由中国物流公司与州属亚德威悉港营销有限公司共同签署, 对威廉港意义重大。中国最大的物流公司之一在此投资, 凸显威廉港乃至下萨克森州作为出海口的国际地位。建成的物流中心毗邻德国唯一的深水集装箱航运枢纽, 为拥有活跃国际业务的物流公司提供了完美场地。中国物流公司决定投资威廉港, 标志其有意在此深入发展, 为威廉港的欧洲集装箱航运枢纽服务带来了积极影响。

将在“中国物流——威廉港”转运的货物种类将包括汽车(主要行业)、面向手工爱好者市场的石材制品、食品和临时在威廉港存储分销的进口消费品。中方长期目标是将成交量提升至约每年10万标箱。

选择这一地址的决定性因素是海港枢纽附近的广阔存储空间, 以及这里拥有的发展潜力。威廉港不是中国物流经理们考虑的唯一地址, 他们也研究评估了欧洲其它港口, 例如安特卫普港。



照片: JadeWeserPort

德国展览业 走向数字化的一年

德国展览业协会 (AUMA) 总经理Jörn Holtmeier介绍说, 该行业已逐渐适应新冠疫情封锁

针对疫情导致的封锁, AUMA成员采取了哪些应对措施?

Holtmeier: 大多数展会都开发了数字化版本替代。它们为寻找潜在的合作伙伴提供绝佳机会。有些展会开发了混合版本, 专门服务那些因旅行限制不能亲身参会的外国参展商。尽管如此, 要说服新客户相信产品质量, 仅仅依靠数字化和混合版展会仍旧存在根深蒂固的困难。所以我们都在努力推动尽快恢复常规展会形式。

德国因及时应对疫情获得赞赏。这将在多大程度上惠及德国展会行业并成为竞争优势?

Holtmeier: 当然, 相对稳定的德国经济本身就是一种优势。但如果危机导致我们的邻国缺乏购买力并缩小投资规模, 来参加我们展会的买家也会变少, 即便能来参展, 他们的购买预算会变少。换句话说, 邻国的经济稳定也很重要。



JÖRN HOLTMEIER
AUMA

Jörn Holtmeier于2020年1月就任AUMA总经理一职。此前他在戴姆勒集团任职, 为该公司旗下负责交通及环境的联邦事务办公室副主任。

展会行业的艰难时刻

对德国展览业协会 (AUMA) 的74家成员公司而言, 2020是个艰难年份。

去年4月份, 受第一波新冠疫情影响, 世界知名的汉诺威博览会将被全部取消。其它大型展会有更多时间准备, 得以从现场转到线上, 建立起新的数字化平台用作展室和研讨会。例如, 医疗行业展会杜塞尔多夫医疗设备展就完全搬到了线上。它云集来自63个国家的1500家参展商, 吸引到45000名特殊用户, 参会感言达到400000页, 可谓大获成功。与会者中百分之七十八来自德国以外的169个国家。线上办展的趋势很可能将延续到2021年。

德国展会现行参展规定可在www.auma.de/查询, 该网站及时更新。

新冠疫苗将于今年大规模投入应用。这将对本行业带来何种影响?

Holtmeier: 我们认为形势不会马上改观。无论有没有疫苗, 预计2021年德国展会行业将沉淀下来。但随后将会出现明显的上升趋势。这一改善将首先从地区级和国家级展会开始, 而大型跨国展会需要更长的时间。我们相信, 随着数字化进程的加快, 以及行业最近对数字化参展的补充投资, 各公司的优势市场地位将很快恢复。

在增加德国作为商业投资地吸引力方面, 贸易展会起了什么作用?

Holtmeier: 德国贸易展会的国际化程度, 意味着德国经济无论在进口还是出口方面都已与世界其它国家紧密融合。我们的展会上不仅有一场场买卖, 还有长期的合作和投资关系。外国参展商比例较高, 有利于非欧盟国家定期往来: 西班牙人与日本人做生意, 非洲供应商会见北美买家。

更多信息参见

www.auma.de/en

“德国是一个对新技术和新事物保持开放心态的国家”——小米德国的选择

“德国在经济上是欧盟的火车头，也是欧盟的人口大国，拥有强劲的消费能力。与此同时德国拥有良好的法律法规框架，这是一个对新技术和新事物保持开放心态的国家。因此对于小米来说，我们必须要来德国投资。”李晨，小米德国分公司总经理

照片：小米科技



小米德国分公司总经理李晨

2020年的七月，小米第一个在德国的线下小米之家旗舰店正式在杜塞尔多夫开张。虽然德国还有疫情，但是小米的“米粉”（指小米产品的粉丝）们还是一如既往的热情，开业当天许多德国的米粉就开始排队等候，生怕错过良机。

作为中国互联网的创新企业，小米科技以其高质量和亲民价格的智能手机、智能家居产品而闻名。这家企业刚刚庆祝了十岁生日，并逐步走出了中国。2019年8月小米科技在德国的杜塞尔多夫注册成立了小米科技德国有限公司。不到一年时间便在杜塞尔多夫开设了线下实体店。对于小米产品的粉丝“米粉”们来说，这是疫情期间最大的好消息。

事实上，小米来德国，米粉们的推动力也功不可没。许多米粉钟爱小米的产品，在德国

买不到，为此他们向小米总部提出，德国是欧洲的人口和经济大国，小米应该也必须来德国。与此同时，德国各大的运营商和零售商也联系到小米总部，认为小米的产品可以通过共同的平台在德国推广。在充分调研了德国的市场之后，小米作出了投资德国的决定。

这个决定是经过审慎分析的。小米德国分公司的总经理李晨是“留德华”，对德国非常了解。在谈到为何小米选择德国时，学理工科出身的他以德式严谨的逻辑列举了一系列的原因。“其一，德国在经济上是欧盟的火车头，也是欧盟的人口大国，拥有强劲的消费能力。与此同时德国拥有良好的法律法规框架，这是一个对新技术和新事物保持开放心态的国家。因此对于小米来说，我们必须要来德国投资。其二，德国在整个西欧是一个品牌的高地。它对品牌的影响是有益于出效益的，可以影响周围很多很多的国家和市场。第三，德国人比较实在，符合我们小米的特性，我们制造硬件坚持‘性价比’，会以最好的配置，以大家都能买得起的价格来出售，这点和德国的整个消费理念以及大环境很契合。”

提到公司的所在地杜塞尔多夫，李总也赞不绝口。“杜塞尔多夫与北京有直航，交通非常方便，这里也是我们许多运营商和零售伙伴的集中地，沃达丰、德国电信都在这里，还有许多中小型客户也座落在这个城市的周边，因此从业务角度来看，方便我们联系客户。从人口上看，北威州是人口密集的大州，有利于我们产品的推广。另外杜塞尔多夫也聚集了许多亚洲企业，在生活与餐饮方面，让我们这些从亚洲来的外国企

业有家的感觉。”

李总强调，一个外国企业在刚进入一个未知的市场时，应该进行本地化战略，找到对本地市场了解的当地合作伙伴和本地雇员。只有如此才能将不确定性最小化。事实上，在投资初期，小米也借助了德国本地官方的投资促进机构的资讯和支持。德国联邦外贸与投资署、北威州投资促进局等都为小米入驻德国提出了专业建议。

入驻德国一年不到，小米的业务取得了很不错的进展。到2020年6月底，小米启动了Mi社区，并以德语发布了智能手机应用程序。截至2020年八月底，在德国，小米拥有超过29.5万名“米粉”，在小米官方德国社交媒体频道（Facebook 24.3万，Instagram 4.6万和Twitter 0.6万）上关注他们。

“科技的发展是一步一步的。德国人对工程师文化的感知力很强，产品细节的变化，用户立刻能体验到。这对我们来说倍受鼓舞。”李总欣喜地说道。

“我们在德国的业务发展顺利。当地消费者对小米产品的接触程度比我们想象得要快，接受度高。合作伙伴的进度也很快。一般来说，新的品牌进入市场前期会有试水和摸索的阶段，但是我们的产品在德国市场的接受度和认可度很高。这说明我们的产品和解决方案在德国市场是成功的。手机的市场份额从刚进入市场时的默默无闻，到现在成为手机市场排名第四，占8%的市场份额。从这个发展角度看，在业界，之前没有一家公司可以在这么短的时间内达到这样一个数字。这是很值得高兴的。如果时光倒流，我还是会在这里投资，在德国投资很值得。”李总怀着自豪的心情说道。

“北京在高科技领域的迅速发展让我心驰神往”

——专访德国联邦外贸与投资署北京代表处新任驻华代表Dennis Wilkens（朱德威）

1. 听说您曾经在北京工作与生活过。您喜欢北京吗？您对中国有哪些印象？

答：北京是一个令人着迷的城市，传统与现代紧密结合让人印象深刻。在北京及其周边地区有许多名胜古迹，记录着中国的文化和悠久的历史，例如故宫和长城。这些地方我曾经在1999年第一次来中国的时候参观过。现在我会再次去拜访这些名胜古迹，因为每一次我都可以从不同的视角发现中国悠久历史的多样性。

与此同时北京在高科技领域的迅速发展也让我心驰神往，例如中关村地区。在这里印证了北京成为了世界高科技领域的先进

地区之一，并处于领先的地位。在过去四年中，已有1310亿美元投入科技初创企业。这非常令人震撼。北京的顶尖高校，其周围发展出众多成功的科技初创企业，正引领着全球的科技潮流。在未来的数字化市场中，人们将尤其关注来自北京的动向和潮流。

北京科技领域的发展只是整个中国快速发展的一个缩影。在中国目前已有全球最多的独角兽企业，即其市值超过10亿美元的科技初创公司。这些发展令人叹为观止，与我1999年第一次来中国的时候相比，变化太大了。



照片：GTAI

Dennis Wilkens
GTAI新任北京驻华代表

今天中国企业在全球未来市场上非常成功也十分活跃，例如：在生命科学、数字基础设施、新的交通和可再生能源领域。他们在德国作为可持续发展的绿地投资者，给人们留下的良好的印象。绿地投资是指设立新的公司、工厂和研发机构。我们非常欢迎中国企业在德国进行绿地投资。根据我们得到的统计数据显示，截至2020年已有超过5400家中国企业在德国投资，大约创造了超过10万个就业岗位。中国企业也非常愿意到德国来投资，因为德国可以为他们的公司、新工厂以及研发中心和销售办公室提供非常优秀的经济环境以及战略伙伴，帮助中国企业持续成长。

德国联邦外贸与投资署的重要任务就是帮助并陪伴那些希望在德国进行绿地投资的中国企业。在北京我是中国企业的联系



照片：GTAI/illing & Vossbeck Fotografie



照片: GTAI/Wing & Vossbeck Fotografie

人,非常乐意为来德国绿地投资的中国公司提供咨询服务。

2. 中国投资者和德国投资者有哪些区别? 他们的要求与其他国家的投资商有什么不同?

答:在绿地投资领域我发现中国投资者和德国投资者的共同点多于区别。中国和德国的投资者都非常看重两国之间稳定的经济关系,这种经济关系已有悠久的传统。对于中国的绿地投资者来说稳定的经济关系意味着在进行投资决策时,会有更多的安全感和计划性,这也适用于业务的扩张。这也是为何,许多中国企业有意识地主动选择德国作为投资地的原因。

中国和德国投资者还有一个共性。他们都非常注重在当地为发展业务而建立的良好关系。我们德国联邦外贸与投资署在这里将为中国公司起到一个非常关键的作用。因为我们的工作之一是支持中国投资者融入德国本地,以便他们能够为其投资找到良好的经济环境。作为德国联邦外贸与投资署,我们为中国企业与当地投资促进机构建立联系,为企业在德国的实地选址

考察提供支持,为企业提供融资机会的建议,并在必要时引入战略合作伙伴,例如供应商公司等。

中国和德国的投资者对咨询的要求都相当高。中国投资者会非常高兴能与我们在北京的投资咨询部团队取得联系,因为在中国企业前往德国进行绿地投资的过程中,我们会用中文提供高质量的帮助。根据我们的评估,大量由我们支持的成功项目已经证明了这一点。我们的官方网站上也有来自德国的中国投资者的成功案例。您可以浏览我们的官网,并了解他们的成功经验。

3. 新冠疫情给世界经济带来了挑战,也给许多招商引资的工作带来了难度。您对北京办事处2021年有什么计划? 您将如何应对新冠疫情给跨国投资带来的挑战?

答:中国和德国以自己的方式很好地应对了新冠大流行给其经济带来的挑战。在欧洲,我们的经济被证明具有极强的弹性,这也有利于我们的中国投资者。尽管发生了新冠大流行,德国与中国之间的双边贸易仍增长了3%。这是中德之间积极的经济关系的另一个证明。尤其是那些已经在危机

爆发之前在德国开设了分支机构并且拥有疫情期间德国特别需要的优秀的解决方案和产品的中国公司,他们在新冠期间业绩良好。在德国拥有一家分支机构使这些公司能够利用本地机会,以实现客户和供应商的共同利益。在德国,来自中国的良好解决方案在生命科学领域尤其受欢迎。

2021年我们将把重点放在数字健康、医药、生物技术和医疗技术领域。我们正计划扩大我们在这些领域的活动,例如,通过与中国合作伙伴(如相关行业协会)一起在各个地区进行路演。

我们邀请希望在德国生命科学领域投资的公司积极与我们联系。我们很高兴为对绿地投资感兴趣的相关公司提供有关德国最佳投资机会的见解和建议。

我们的另一个重点行业是数字基础设施领域。这个领域也为中国公司在德国提供了极好的投资机会。新冠疫情也极大地增加了德国对数字解决方案和数字硬件的需求。在数字基础设施领域拥有创新解决方案的中国公司已做好充分准备,可以利用机遇参与其中,有针对性的在德国投资。

4. 德国一直是中国企业非常青睐的投资目的地,您认为2021年中国企业在德国的投资会有怎样的变化? 哪些行业会是中国企业未来对德国特别青睐的行业?

答:德国一直是中国企业最青睐的投资地。我们每年都得到许多来自中国企业的询问,他们希望到德国来投资,同时也希望为自己的企业创造一个更完善的成长空间。德国为中国企业提供了十分杰出的投资地优势。投资地优势之一是德国的地理位置。德国位于欧洲的心脏地位,因此能为希望开发拥有4.5亿消费者的欧洲市场的企业提供一个完美的平台。在德国有自己销售公司的企业,就自动在欧洲处于一个有利的地位。

德国的另一个优势是在德国从事生产和开发的中国公司所体验到的,那就是通过合作伙伴关系,可以享受到德国工程技术的

优势,而在德国拥有分公司可以很容易地扩展这种合作伙伴关系。此外,在德国几乎每个行业都有出色的、高度创新的供应商网络,本地公司尤其容易获得这些网络。德国的另一个区位优势当然是与来自德国工业,尤其是汽车行业的大型客户的直接业务联系。

因此,具有创新性、可持续性发展的交通和能源供应领域对中国绿地投资者非常具有吸引力。由于德国的工业结构以及许多潜在客户,自动化技术和机器人领域也为绿地投资者提供了进一步的绝佳机会。另外在制药、医疗技术、电子医疗和数字基础设施领域当然还有其他机会。

5. 您对未来在北京的几年有什么期望?

答:我们期待中国企业继续保持对德国的绿地投资项目的兴趣,并使在德国的中国企业数量持续增长。中德之间良好的经济关系提供了好机遇。2020年中国已经连续五年成为德国最重要的贸易伙伴。中国公司在德国的绿地投资可以最大程度地为其开拓商业发展的机会,保持持续的优势和多样性。从中国公司与我署驻北京办公室的问询联系的兴趣日益浓厚中,也可见一斑。

如果您正在考虑在德国进行绿地投资以扩大您的业务活动,请尽早与我们和我们的团队联系。我们很高兴为您提供有关在德国投资的咨询与支持服务,对您的商业信息我们将保密处理,并以中文的形式为您提供免费的帮助,以便您可以充分利用您的商机。我们将很高兴为您提供选址分

人物介绍:

Dennis Wilkens (朱德威) 是德国联邦外贸与投资署投资咨询部在北京的驻华代表。在他加入该署之前,他曾为德国与中国的医疗技术公司进入对方市场提供支持和服务,并担任工业与技术部的主管。在此之前他曾任职于在北京的德国驻外商会。他毕业于汉堡大学的经济专业。

析、投资补贴融资的建议以及与德国建立联系以找到理想联系人的支持。请给我们发送电子邮件或给我们打电话。您也可以订阅我们的微信公众号或者访问我们的中文网站了解更多关于在德国投资的相关信息。我们将与您联系。

出版信息

出版: 德国联邦外贸与投资署

(Germany Trade and Invest)
Friedrichstraße 60, 10117 Berlin
电话 +49 30 200 099-0
传真 +49 30 200 099-111
office@gtai.com, www.gtai.com

主席/首席执行官:

于尔根·弗里德里希博士 (Dr. Jürgen Friedrich)

总经理:

罗伯特·赫尔曼博士 (Dr. Robert Hermann)

公共关系主管: 安德里亚斯·比尔芬格

(Andreas Bilfinger)

编辑: 曹奕, 艾娃·弗林亚克 (Eva Forinyak)

排版:

德文版: Kammann Rossi GmbH, Arne Büdts, Verenal
中文版: AHK Greater China · Shanghai, 方芳

印刷:

中国印刷: AHK Greater China · Shanghai, 方芳
fang.fang@sh.china.ahk.de

发行量: 4000

支持单位:

根据德国议会决议,德国联邦经济和能源部负责支持德国联邦外贸与投资署。

发行: 《投资德国杂志》由出版方发行。

注: Germany Trade & Invest, 2021年4月。本刊资料取自编辑认为可靠的公众信息,但编辑不对该信息的准确性负责。发表的署名文章并不代表本刊编辑的观点。未经编辑许可,本刊不得再版。

订阅号: 21237

封面照片: BioNTech

我们非常高兴能为中国企业和投资者通过我们官方的微信公众号平台提供我们最新的资讯服务。无论是德国最

新的经济发展状况,最前沿的行业信息,或是中国企业在德国的成功案例还是在德国的投资机会,您都可以通过订阅我们的微信公众号及时获取。

在公众号里,您将获取更多的文字、音频和视频形式的实时信息与资讯。希望这个平台能为您在德国的商业拓展和投资带来更多的便利。

请扫描我们的二维码,订阅德国联邦外贸与投资署官方的微信公众号。



on the basis of a decision
by the German Bundestag

德国联邦外贸与投资署联系方式



驻北京办公室 朱德威先生 (Dennis Wilkens)

北京朝阳区东三环北路8号亮马大厦一座508室

电话: +86 10 6500 0390

网址: www.gtai.com/cn



驻上海办公室 何若白先生 (Robert Herzner)

上海市黄浦区五里桥街道蒙自路757号歌斐中心29层

电话: +86 21 3858 5092

网址: www.gtai.com/cn



驻北京办公室 郑洁女士

北京朝阳区东三环北路8号亮马大厦一座508室

电话: +86 10 6500 7925

网址: www.gtai.com/cn



驻上海办公室 徐昕云女士

上海市黄浦区五里桥街道蒙自路757号歌斐中心29层

电话: +86 21 3858 5095

网址: www.gtai.com/cn

北京办公室将在五月底搬迁,新的联系方式请点击我们的中文网站www.gtai.com/cn

Supported by:



on the basis of a decision
by the German Bundestag

GTAI GERMANY
TRADE & INVEST

为新市场作准备

发现在德商机, 增长在德业务

请从我们的服务中获利:

- 市场分析和行业报告
- 设立业务的服务支持
- 投资补贴和融资信息
- 选址与合作伙伴协调

请致电给我们北京与上海的办公室,
具体了解我们能为您的业务提供何种服务:

电话: 0086 10 6500 7925

0086 21 3858 5092

www.gtai.com/cn

